

Hà Nội, ngày 29 tháng 05 năm 2023

BÁO CÁO TỔNG KẾT HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2022 PHƯƠNG HƯỚNG NHIỆM VỤ NĂM 2023

Kính thưa quý vị đại biểu, thưa Đại hội!

Năm 2022 là năm Ban Giám đốc cùng toàn thể cán bộ công nhân viên đã thực hiện vượt kế hoạch được giao, và thực hiện tốt các yêu cầu, nhiệm vụ của HĐQT để phục vụ tái cấu trúc tài chính Công ty.

Qua một năm, chúng ta đánh giá lại những kết quả sản xuất kinh doanh, kiểm điểm những việc đã làm được và chưa làm được để rút kinh nghiệm cho năm tiếp theo. Đại hội bàn bạc nghiên cứu đưa ra những quyết sách, định hướng sao cho phù hợp nhất với tình hình phát triển của Công ty trước mắt cũng như lâu dài.

Tôi xin thay mặt Ban Giám đốc trình bày báo cáo tổng kết công tác SXKD năm 2022 và dự thảo phương hướng nhiệm vụ năm 2023.

I. Những khó khăn và Thuận lợi:

1. Khó khăn:

Nền kinh tế thế giới có nhiều bất ổn, Công ty đang thực hiện tái cơ cấu.

2. Thuận lợi:

Có sự đoàn kết nhất trí trong Đảng, HĐQT, Lãnh đạo Công ty và sự nỗ lực cố gắng của toàn thể CBCNV trong Công ty.

Mặc dù còn nhiều khó khăn nhưng kết quả sản xuất kinh doanh của Công ty đã vượt được chỉ tiêu ĐHCĐ đề ra.

II. Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2022

1. Các chỉ tiêu kinh doanh:

- *) Kế hoạch SXKD năm 2022 : 20 tỷ
- *) Kết quả SXKD năm 2022: đạt 24,9 tỷ (đạt 124 % kế hoạch)
- *) Lợi nhuận ròng dự kiến: 1.9 tỷ
- *) Lợi nhuận ròng thực hiện: 1,950 tỷ (đạt 102 %)

2. Các chỉ tiêu tài chính:

2.1 Công ty Cổ phần SX - XNK Thanh Hà

BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH

Chọn năm tài chính kết thúc ngày 31/12/2022

Chỉ tiêu	Mã số	Thuyết minh	Năm 2022 VND	Năm 2021 VND
Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	01	22	24.912.334.980	21.888.378.302
Các khoản giảm trừ doanh thu	02		-	-
Doanh thu thuần bán hàng và cung cấp dịch vụ	10		24.912.334.980	21.888.378.302
Giá vốn hàng bán	11	23	20.421.105.569	18.191.288.000
Lợi nhuận gộp về bán hàng và cung cấp dịch vụ	20		4.491.229.411	3.697.090.302
Doanh thu hoạt động tài chính	21	24	120.461.525	138.166.837
Chi phí tài chính	22	25	4.078.216.386	3.902.402.619
<i>Trong đó: Chi phí lãi vay</i>	23		3.636.834.223	3.891.941.283
Chi phí bán hàng	25	26	831.655.793	608.250.001
Chi phí quản lý doanh nghiệp	26	27	3.082.529.988	3.251.772.951
Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	30		(3.380.711.231)	(3.927.168.432)
Chi phí khác	32	30	90.000.000	-
Lợi nhuận khác	40		(90.000.000)	-
Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	50		(3.470.711.231)	(3.927.168.432)
Chi phí thuế TNDN hiện hành	51	31	-	-
Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp	60		(3.470.711.231)	(3.927.168.432)

Kính thưa quý vị đại biểu, thưa đại hội!

Năm 2022 BGD đặt ra quyết tâm cao phải cố gắng hoàn thành nhiệm vụ của ĐHCĐ và HĐQT giao.

Với đại hội này BGD rất mong được sự đóng góp to lớn của cổ đông để xây dựng kế hoạch SXKD phù hợp cho các năm tiếp theo .

III. Phương hướng, nhiệm vụ, giải pháp thực hiện sản xuất kinh doanh năm 2023

1. Nhiệm vụ trước mắt cần tập trung trong năm 2023

- Tập trung vào sản xuất kinh doanh.
- Tạo công ăn việc làm cho người lao động, dần nâng cao đời sống cho CBCNV
- Thực hiện quyết định của HĐQT đối với việc tái cơ cấu Công ty.
- Nâng cao hiệu quả kinh doanh, tăng lợi nhuận, bảo toàn vốn được giao

2. Kế hoạch SXKD năm 2023

- Căn cứ vào tình hình thực tế tài chính của Công ty
- Căn cứ vào thị trường trong nước và nước ngoài đối với hàng nông sản XK của vụ năm 2022

****) Ban Giám Đốc dự kiến xây dựng KH SXKD năm 2023***

Chỉ tiêu	Kế hoạch (VNĐ)/năm 2023
Doanh thu /năm	20.000.000.000
Chỉ tiêu	
Quế, hồi , chè	7.000.000.000
Khăn	10.000.000.000
Loại khác	3.000.000.000
Hiệu quả ròng	1.900.000.000

Để đạt được kết quả trên cần phải có các giải pháp sau:

3. Giải pháp thực hiện

3.1. Về quản lý điều hành

- Tập trung vào kế hoạch sản xuất kinh doanh của ĐHCĐ giao.
- Củng cố bộ phận thị trường, phòng nghiệp vụ để nâng cao hiệu quả SXKD.
- Chủ động trong công tác điều hành
- Theo sát định hướng của HĐQT và nghị quyết của ĐHCĐ

3.2. Về sản phẩm hàng hoá và khách hàng

- Tiếp tục kinh doanh các mặt hàng nông sản với các mặt hàng chính: Khăn, Quế, Hôi, Chè theo phương thức mua nguyên liệu về để sản xuất nhưng không để tồn kho dài hạn nhằm hạn chế tối đa các rủi ro như giảm giá hàng hóa và các chi phí phát sinh như lãi vay, hao hụt.
- Nâng cao chất lượng sản phẩm hàng hoá để đáp ứng những nhu cầu ngày càng cao của khách hàng.
- Tập trung tìm đối tác nhằm khai thác các tài sản cố định như văn phòng, kho hàng bằng nhiều hình thức như cho thuê, hợp tác kinh doanh.

4. Giải pháp phát triển Công ty trong những năm tới

- Cần có sự cố gắng nỗ lực của toàn thể CBCNV, nhất là bộ máy quản lý điều hành, nguồn nhân lực có đủ trình độ đáp ứng yêu cầu công việc được giao.
- Từng bước nâng cao năng lực điều hành, quản trị doanh nghiệp; chú trọng công tác phát triển nguồn nhân lực, đào tạo và xây dựng đội ngũ kế thừa có phẩm chất, đạo đức, có năng lực quản lý, điều hành.

Kính thưa quý vị đại biểu, thưa đại hội.

Bước sang năm 2023 với nhiều khó khăn và thách thức mới, BGD sẽ cố gắng nỗ lực hơn nữa để thực hiện thành công mục tiêu của HĐQT đưa Công ty thoát khỏi



tình trạng khó khăn trước mắt, hoàn thành tái cơ cấu Công ty để thực hiện các chỉ tiêu đã đề ra, xây dựng doanh nghiệp ngày một phát triển. Ban Giám Đốc cũng rất mong nhận được sự giúp đỡ của các cấp lãnh đạo, sự hợp tác của các ngành chức năng, các bạn hàng và toàn thể cổ đông cũng như CBCNV trong Công ty.

Nhân dịp này, cho tôi thay mặt Ban Lãnh Đạo Công ty xin gửi tới các quý vị đại biểu, cùng toàn thể cổ đông, CBCNV trong Công ty lời chúc sức khỏe, đoàn kết, chúc một năm đầy thắng lợi và thành đạt.

Xin trân trọng cảm ơn !

Công ty cổ phần SX-XNK Thanh Hà



Trần Thị Minh