

TỔNG CÔNG TY NÔNG NGHIỆP SÀI GÒN
TNHH MỘT THÀNH VIÊN
**CÔNG TY CỔ PHẦN
BẢO VỆ THỰC VẬT SÀI GÒN**

Số: 290/BVTVSG-TCKT
V/v Giải trình việc cổ phiếu SPC
bị đưa vào diện cảnh báo

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 25 tháng 3 năm 2024

GIẢI TRÌNH VIỆC CỔ PHIẾU SPC BỊ ĐƯA VÀO DIỆN CẢNH BÁO

Kính gửi: **Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội**

Công ty cổ phần Bảo vệ Thực vật Sài Gòn, mã chứng khoán SPC xin gửi tới quý Sở lời chào trân trọng.

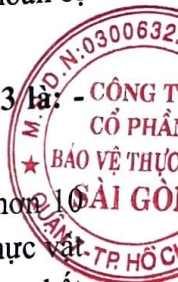
SPC nhận được Quyết định của Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội số 138/QĐ-SGDHN ngày 20/3/2024 về việc đưa cổ phiếu SPC vào diện bị cảnh báo vì lý do: Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối tại Báo cáo tài chính Hợp nhất năm 2023 đã kiểm toán bởi Công ty TNHH Hãng Kiểm toán AASC ghi nhận âm.

Với nội dung trên SPC lập biện pháp và lộ trình khắc phục tình trạng Chứng khoán bị cảnh báo để báo cáo như sau:

1. Về việc lợi nhuận sau thuế hợp nhất chưa phân phối đến ngày 31/12/2023 là: - 22.297.069.372 đồng

Kể từ ngày 09/9/2010 giao dịch đầu tiên của cổ phiếu SPC trên UPCOM đã hơn 10 năm, và ngày 27/01/2022 giao dịch đầu tiên trên HNX, Công ty cổ phần Bảo vệ Thực vật Sài Gòn kinh doanh luôn có lãi. Tuy nhiên năm 2023 chỉ tiêu lợi nhuận sau thuế hợp nhất chưa phân phối đến ngày 31/12/2023 là: - 22.297.069.372 đồng chủ yếu chịu ảnh hưởng của các yếu tố sau:

- Từ cuối năm 2022 đến đầu năm 2023, sau khi Trung Quốc dỡ bỏ chiến dịch “Zero Covid”, hệ thống logistics và nguồn cung thuốc bảo vệ thực vật được tháo gỡ, các nhà cung cấp nguyên liệu từ Trung Quốc liên tục giảm giá nhằm giải phóng lượng hàng tồn kho rất lớn đã sản xuất trong thời điểm dịch Covid 19 tái bùng phát. Bên cạnh đó, thời điểm cuối năm 2022, Công ty có nhập lượng hàng tồn kho chuẩn bị cho vụ đông xuân tương đối nhiều (hàng năm đều phải thực hiện). Tuy nhiên việc bán hàng trong năm 2023 gặp nhiều khó khăn do giá thị trường xuống nhiều khách hàng không dám mua hàng với số lượng lớn như những năm trước và đa phần các khách hàng ngưng không mua bán để tránh lỗ dẫn đến giá tồn kho nằm ở ngưỡng cao hơn giá thị trường.
- Năm 2023, thị trường vật tư nông nghiệp có nhiều diễn biến bất lợi ảnh hưởng lớn đến các đơn vị trong ngành sản xuất kinh doanh thuốc Bảo vệ thực vật (BVTV): Giá cả giá xăng dầu, cước vận chuyển gia tăng liên tục dẫn đến giá vật tư, nguyên vật liệu của ngành thuốc BVTV biến động tăng cao và sau đó là giá nguyên liệu lại sụt giảm



đột ngột làm cho thị trường biến động. Cùng với sự suy giảm của nền kinh tế làm cho sức mua ngoài thị trường giảm mạnh. Sự biến động tiêu cực từ giá cùng với sự gia tăng của hàng hóa đầu vào đã tạo áp lực lớn đến chi phí sản xuất của Công ty làm tăng giá thành sản phẩm, trong khi giá bán sản phẩm không thể tăng, dẫn đến hoạt động sản xuất kinh doanh gặp nhiều khó khăn không chỉ trong nước mà còn cả các hoạt động xuất – nhập khẩu. Những yếu tố đó đã có tác động lớn đến hoạt động của Công ty trên cả hai mặt doanh thu và lợi nhuận.

- Ngoài ra, tình hình thời tiết không thuận lợi, hiện tượng Elnino gây ra tình trạng hạn hán nắng nóng kéo dài khắp cả nước trong những tháng đầu năm, nhu cầu thị trường thuốc BVTV giảm sút nghiêm trọng, tình hình tài chính của một số khách hàng gặp nhiều khó khăn do ảnh hưởng hậu Covid 19 và với sự biến động giá liên tục giảm làm cho khách hàng mua hàng cầm chừng, không mua số lượng lớn như những năm trước cộng với sự cạnh tranh khốc liệt của các đối thủ cùng ngành đã ảnh hưởng rất lớn đến tình hình bán hàng của Công ty trong thời gian qua.

2. Giải pháp và lộ trình khắc phục:

a. Giải pháp khắc phục

- Trước tình hình biến động giá nguyên liệu hiện nay, Công ty thực hiện chiến lược “mua ít, bán nhanh, mua đều” nhằm giảm thiểu tối đa ảnh hưởng giá nguyên liệu giảm, bán nhanh để có thể nhập hàng giá mới theo thị trường đảm bảo cung ứng cho thị trường kịp thời và giữ chân khách hàng.
- Đẩy mạnh công tác dự báo giá nhập từ nước ngoài, phối hợp với các Nhà cung cấp chia sẻ thông tin liên tục để nắm bắt kịp thời giá đầu vào. Ngoài ra, chỉ đạo bộ phận Bác sĩ cây trồng và nhân viên kinh doanh cung cấp liên tục thông tin thị trường thông qua phần mềm DMS để Công ty có nguồn dữ liệu nhằm đánh giá thị trường được liên tục và chính xác hơn.
- Kiểm soát chặt chẽ số lượng nhập thông qua định mức 1 lần mua, định mức tồn kho, định mức sản xuất nhằm mua với mức hợp lý, dự trữ có cân nhắc và phù hợp với nhu cầu sản xuất kinh doanh thực tế nhằm làm giảm số hàng tồn kho tối thiểu. Đồng thời tăng cường công tác kiểm tra, giám sát tất cả các khâu từ mua hàng, sản xuất, lưu thông, phân phối sản phẩm.
- Tập trung đẩy nhanh tiến độ bán lượng hàng tồn kho chậm luân chuyển, thường xuyên rà soát, đánh giá lại chất lượng, quy cách, hàm lượng kỹ thuật để phối hợp với các nguyên liệu khác tạo ra các sản phẩm mới phù hợp với việc thay đổi tập quán và môi trường canh tác của người nông dân hiện nay và đồng thời hướng đến thị trường Campuchia, Lào,... với phân khúc chất lượng ổn định, giá bán phù hợp.
- Về hệ thống phân phối: tăng cường chăm sóc khách hàng qua đó củng cố lại hệ thống phân phối và phát triển các dòng sản phẩm mới như SAGOPERFECT 320SC, SAIPORA SUPER 350SC, DIUSINATE 268SC...
- Về chính sách bán hàng: xây dựng điều chỉnh linh hoạt theo 04 khu vực địa bàn, nhóm khách hàng; chính sách bán hàng giữ xuyên suốt theo niên vụ, trong khi giá bán thay đổi theo thị trường.

- Công tác nghiên cứu phát triển sản phẩm mới để thay thế các sản phẩm bị cấm kinh doanh theo quy định của Cục BVTV đã và sẽ được Công ty đặc biệt quan tâm, đó là 1 trong những nhiệm vụ được SPC ưu tiên hàng đầu. Tập trung phát triển thuốc BVTV dạng sinh học, đồng thời đẩy mạnh phát triển ngành hàng Chế phẩm diệt côn trùng sử dụng trong gia dụng y tế, đẩy mạnh phát triển mảng Nông nghiệp đô thị.
- Tiết kiệm tối đa các chi phí không cấp thiết trong hoạt động sản xuất kinh doanh, tập trung mọi nguồn lực cho công tác bán hàng, công tác thị trường và công tác phát triển sản phẩm mới đảm bảo tiết kiệm, hiệu quả.

b. Lộ trình khắc phục:

➤ Về sản xuất kinh doanh:

Quý 4 năm 2023, Công ty đã ghi nhận những mặt tích cực trong sản xuất kinh doanh khi doanh số tăng trưởng 38% so với cùng kỳ, lợi nhuận đạt 11,2 tỷ.

Trong năm 2024, Công ty sẽ nỗ lực đạt những kết tích cực, kinh doanh có hiệu quả và hoàn thành kế hoạch được giao.

➤ Về việc chuyển Quỹ đầu tư phát triển sang bù đắp lỗ lũy kế tại báo cáo tài chính hợp nhất năm 2023 đã kiểm toán:

Theo báo cáo tài chính hợp nhất năm 2023 đã được kiểm toán bởi Công ty TNHH Hãng Kiểm toán AASC ngày 06/03/2024, tại ngày 31/12/2023 công ty bị lỗ lũy kế là - 22.297.069.372 đồng và có Quỹ đầu tư phát triển là 62.487.685.785 đồng.

Do đó nhằm lành mạnh hoá báo cáo tài chính trong năm 2024 và đáp ứng yêu cầu vay vốn tại các tổ chức tín dụng nhằm phục vụ cho hoạt động sản xuất kinh doanh, cũng như đủ điều kiện chi trả cổ tức cho các cổ đông (nếu hoạt động kinh doanh có lợi nhuận) trong thời gian sắp tới, SPC sẽ kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên 2024 thông qua việc kết chuyển Quỹ đầu tư phát triển sang bù đắp hạng mục lỗ lũy kế lợi nhuận sau thuế chưa phân phối.

Trên đây là nội dung giải trình, báo cáo biện pháp và lộ trình khắc phục tình trạng có phiếu vào diện cảnh báo của Công ty cổ phần Bảo vệ Thực vật Sài Gòn.

Trân trọng báo cáo!



NGUYỄN QUỐC DŨNG