

TỜ TRÌNH

V/v: Ký hợp đồng mua bán phụ tùng máy bay cho Công ty cổ phần hàng không Vietjet

Kính gửi: Hội đồng Quản trị Công ty Petechim

Thực hiện chủ trương đổi mới phương thức hoạt động và tập trung vào các lĩnh vực hoạt động gắn liền với chiến lược/định hướng phát triển của ngành Dầu khí và Tập đoàn Sovico Holdings, tận dụng lợi thế của hệ sinh thái và sự hỗ trợ tận tình của các cổ đông lớn như Sovico Holdings và PVOil để xây dựng lĩnh vực dịch vụ logistics và xuất nhập khẩu uỷ thác thành hoạt động cốt lõi theo chiến lược phát triển bền vững, đồng thời nắm bắt các cơ hội để cải thiện kết quả kinh doanh cho Petechim, Ban điều hành (BDH) đã làm việc với Công ty cổ phần hàng không Vietjet và ngân hàng HDBank về dự án cung cấp thiết bị, phụ tùng và dịch vụ hàng không cho Vietjet.

Căn cứ kết quả làm việc với các bên liên quan, BDH xin báo cáo Hội đồng Quản trị về hợp đồng cung cấp phụ tùng máy bay giữa Petechim và Vietjet như sau:

I. THÔNG TIN TỔNG QUAN VỀ HỢP ĐỒNG

Hãng hàng không Vietjet hiện đang sở hữu gần 100 tàu bay, khai thác hơn 100 ngàn chuyến bay 1 năm trên 103 đường bay quốc nội và quốc tế. Với tần suất bay dày, liên tục và phải đạt yêu cầu khắt khe về an toàn, an ninh cho mọi chuyến bay theo quy định, các tàu bay của hãng liên tục cần phải được bảo dưỡng, sửa chữa sau mỗi chuyến bay. Bên cạnh đó, để tiết kiệm tối đa thời gian cho công tác sửa chữa, bảo dưỡng, hãng cần phải chuẩn bị sẵn sàng các thiết bị, dụng cụ, phụ tùng thay thế tại các đầu sân bay để có thể thay thế ngay khi cần. Đáp ứng yêu cầu đó, việc thiết lập sẵn các kho phụ tùng là nhu cầu cấp thiết và tiêu tốn một nguồn lực không nhỏ của hãng. Với thế mạnh về kinh nghiệm mua sắm thiết bị cho các ngành công nghiệp lớn, Petechim đã đề xuất để được tham gia vào việc mua sắm phụ tùng, thiết bị cho hãng và đã được Lãnh đạo chấp thuận.

Để tiếp nối cho giai đoạn sau, bước đầu Petechim sẽ nhận chuyển giao kho phụ tùng hiện tại mà Vietjet đang lưu giữ và thực hiện các hợp đồng mua sắm phụ tùng, vật tư thường xuyên cho hãng theo kế hoạch với vai trò tổng thầu mua sắm cho Vietjet.

II. THÔNG TIN VỀ HỢP ĐỒNG

Giai đoạn 1: Petechim sẽ nhận chuyển giao toàn bộ kho phụ tùng hiện có của Vietjet sau đó thực hiện việc quản lý hàng và bán lại một hoặc nhiều mục hàng tùy theo nhu cầu sử dụng của Vietjet tại từng thời điểm thông qua Hợp đồng mua bán.

Giai đoạn 2: Petechim tiếp tục thực hiện Hợp đồng mua sắm trực tiếp vật tư phụ tùng với các Nhà cung cấp để bổ sung hàng hoá trong kho hàng nói trên và bán lại cho Vietjet để phục vụ hoạt động bảo dưỡng, sửa chữa cho đội tàu bay Vietjet tùy theo nhu cầu sử dụng thực tế và theo kế hoạch, phần đầu trở thành tổng thầu mua sắm cho Vietjet.

Chi tiết Hợp đồng mua bán "Vật tư phụ tùng cho máy bay" giai đoạn 1 như sau:

Hợp đồng mua:

- Người bán: Công ty cổ phần hàng không Vietjet
- Thời hạn: Hợp đồng có giá trị từ ngày ký đến 30/08/2024.

- Giá mua: 562.457.674.752 VNĐ (Giá chưa bao gồm VAT)
- Thời gian giao hàng: trong tháng 7/2023
- Thanh toán: 90% trong vòng 15 ngày kể từ ngày giao hàng và 10% trong vòng 5 ngày kể từ ngày thanh toán đợt 1.

Hợp đồng bán:

- Người mua: Công ty cổ phần hàng không Vietjet
- Thời hạn: Hợp đồng có giá trị từ ngày ký đến 30/08/2024.
- Giá bán: 619.391.518.158 VNĐ (Giá chưa bao gồm VAT)
- Thời gian giao hàng: trong tháng 7/2024
- Thanh toán: 90% trong vòng 5 ngày kể từ ngày nhận được thông báo chuẩn bị giao hàng; 10% trong vòng 5 ngày kể từ ngày giao hàng
- Điều kiện bảo đảm thanh toán: Petechim sẽ thế chấp lô hàng tại ngân hàng HDBANK để vay tiền thanh toán cho hợp đồng mua (dự kiến 75% giá trị lô hàng), 25% vốn còn lại sẽ được thu xếp từ nguồn vốn tự có. Nguồn tiền từ hợp đồng bán sẽ được sử dụng để trả nợ vay cho ngân hàng.

III. VỀ HIỆU QUẢ KINH DOANH

Phương án kinh doanh dự kiến của hợp đồng:

	Diễn giải	Tỷ lệ % trên giá vốn	Trị giá (VNĐ)
I	Giá mua (chưa bao gồm thuế NK và VAT)	100,00%	562.457.674.752
-	Giá mua vào	100,00%	562.457.674.752
II	Các chi phí	9,72%	54.695.974.886
1	Chi phí trực tiếp	9,22%	51.883.686.512
a	Chi phí ngân hàng	9,22%	51.883.686.512
-	Phí cam kết rút vốn	0,41%	2.320.000.000
-	Chi phí lãi vay (vay 75% tổng giá trị mua vào, 10,5%, 12 tháng)	8,66%	48.720.000.000
-	Phí thanh toán 100% by TT (0.15%/1 lần)	0,15%	843.686.512
*	Lợi nhuận trực tiếp (Lợi nhuận gộp - chi phí trực tiếp)	0,90%	5.050.156.894
2	Chi phí gián tiếp	0,50%	2.812.288.374
-	Chi phí lương	0,25%	1.406.144.187
-	Chi phí quản lý	0,25%	1.406.144.187
3	Giá bán cho Vietjet (chưa bao gồm thuế Nhập khẩu và VAT)	110,12%	619.391.518.158
-	Giá bán giao tại kho Vietjet (chưa bao gồm thuế NK và VAT)	110,12%	619.391.518.158
4	Kết quả kinh doanh		
-	Chênh lệch giữa giá mua và giá bán (Giá bán chưa thuế- Giá mua chưa thuế)	10,12%	56.933.843.406
-	Tổng chi phí đầu vào chưa kể giá mua hàng (Ngân hàng, Quản lý, Lương, lãi suất ngân hàng, chênh lệch tỷ giá), chi phí giao nhận vận chuyển nội địa ...)	9,72%	54.695.974.886
-	Kết quả kinh doanh	0,40%	2.237.868.520

IV. KIẾN NGHỊ VÀ ĐỀ XUẤT:

Hiện nay nguồn thu nhập chính của Petechim là từ các Hợp đồng thương mại dầu khí với số lượng thắng thầu không cao và biên lợi nhuận rất mỏng manh, trong khi các mảng kinh doanh thương mại trong các lĩnh vực mới (nhiệt điện, điện gió, điện mặt trời,...) cũng gặp nhiều trở ngại thì Petechim sẽ rất khó khăn để đạt được mục tiêu có lợi nhuận trong các năm 2023- 2024 nếu không có hướng kinh doanh mới có tính đột phá.

Theo trình bày trên đây, việc thực hiện hợp đồng là khả thi và đây cũng là cơ hội kinh doanh quý báu trong mảng thương mại dịch vụ theo đúng định hướng chiến lược phát triển của Petechim trên cơ sở nguồn lực sẵn có và tận dụng được sự ủng hộ của cổ đông lớn Sovico Holdings/Vietjet để có được doanh thu, lợi nhuận trong giai đoạn này.

BĐH đang hết sức cố gắng tìm mọi cơ hội kinh doanh nhưng cơ hội nào cũng kèm theo khó khăn nhất định nên BĐH sẽ chú trọng vấn đề quản trị rủi ro, trên cơ sở phê duyệt của HĐQT, BĐH sẽ lập tổ dự án đặc biệt và trực tiếp tham gia điều hành để việc thực hiện hợp đồng an toàn, chất lượng và hiệu quả.

Ban điều hành kính đề nghị HĐQT xem xét, tạo điều kiện và phê duyệt chủ trương ủng hộ Petechim thực hiện dự án này vì sự tồn tại và phát triển của Công ty Petechim.

Trân trọng.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu: VT, DA (ĐTĐBH-01)

TỔNG GIÁM ĐỐC
CÔNG TY
CỔ PHẦN
THƯƠNG MẠI
DẦU KHÍ
Đỗ Thị Bích Hà

