

TỔNG CÔNG TY XI MĂNG VIỆT NAM  
CÔNG TY CP XI MĂNG VICEM BÚT SƠN

Số: 665 /BTS-TCKT  
V/v công bố thông tin

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Hà Nam, ngày 04 tháng 4 năm 2024

Kính gửi:

- Ủy ban Chứng khoán Nhà nước;
- Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội.

- 1. Tên công ty: Công ty Cổ phần Xi măng Vicem Bút Sơn.**
- 2. Mã chứng khoán: BTS.**
- 3. Địa chỉ trụ sở chính: Xã Thanh Sơn-Huyện Kim Bảng-Tỉnh Hà Nam.**
- 4. Điện thoại: 02263.851.323; Fax: 02263.851.320-02263.852.482.**
- 5. Người thực hiện công bố thông tin.**

Người thực hiện công bố thông tin của Công ty Cổ phần Xi măng Vicem Bút Sơn là ông Phạm Trần Việt - Kế toán trưởng Công ty Cổ phần Xi măng Vicem Bút Sơn.

**6. Nội dung của thông tin công bố.**

Văn bản số 664 /BTS-TCKT ngày 04 tháng 4 năm 2024 về các biện pháp và lộ trình khắc phục tình trạng chứng khoán bị cảnh báo.

**7. Địa chỉ Website đăng tải toàn bộ báo cáo tài chính.**

Website: vicembutson.com.vn hoặc: vicembutson.vn

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung thông tin công bố. /s/

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- HĐQT, TGD Cty (đề b/c);
- Lưu: VT, TCKT.

NGƯỜI THỰC HIỆN CÔNG BỐ THÔNG TIN  
TL.TỔNG GIÁM ĐỐC  
KẾ TOÁN TRƯỞNG



Phạm Trần Việt

Kính gửi: Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội.

Theo Báo cáo tài chính năm 2023 đã được kiểm toán, lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp năm 2023 và lợi nhuận sau thuế chưa phân phối tại ngày 31/12/2023 của Công ty CP Xi măng Vicem Bút Sơn (Công ty) là số âm. Công ty xin được giải trình, đưa ra lộ trình biện pháp khắc phục như sau:

Năm 2023 đối với ngành xi măng là năm khó khăn chưa từng có trong tiền lệ khi sản lượng tiêu thụ xi măng và clinker suy giảm. Nguồn cung xi măng tiếp tục vượt xa so với nhu cầu dẫn tới cạnh tranh ngày càng khốc liệt. Chi phí đầu vào tăng cao, nhiều nhà máy phải sản xuất cầm chừng hoặc dừng lò.

Thị trường xuất khẩu xi măng, clinker gặp nhiều khó khăn: Thị trường bất động sản Trung Quốc chưa có dấu hiệu khởi sắc; nhu cầu nhập khẩu clinker của Bangladesh, Trung Quốc giảm; Philippines thực hiện nhiều chính sách bảo hộ sản xuất trong nước; cạnh tranh từ các nguồn cung dư thừa tại Trung Đông, Đông Nam Á... giá xuất khẩu xi măng, clinker (FOB Quảng Ninh) giảm sâu so với thời điểm cuối năm 2022.

Do các điều kiện khách quan nêu trên, sản lượng tiêu thụ xi măng năm 2023 của Công ty giảm 391.776,71 tấn (tương ứng giảm 12,43%) so với cùng kỳ, doanh thu thuần bán hàng và cung cấp dịch vụ năm 2023 sụt giảm mạnh, dẫn đến lợi nhuận sau thuế TNDN năm 2023 và lợi nhuận sau thuế chưa phân phối tại ngày 31/12/2023 là số âm.

Trước tình hình nêu trên và cơ sở dự báo tình hình kinh tế, sản xuất kinh doanh trong thời gian tới, Công ty xây dựng lộ trình và biện pháp khắc phục như sau:

Công ty đã xây dựng kịch bản điều hành sản xuất kinh doanh năm 2024 căn cứ trên tất cả các lĩnh vực, tiết kiệm tất cả các chi phí, tập trung trong công tác điều hành quyết liệt các lĩnh vực chính, cụ thể:

#### 1. Lĩnh vực sản xuất

- Phối hợp chặt chẽ giữa khối sản xuất và tiêu thụ, lựa chọn phương án chạy lò hiệu quả nhất, tối ưu hóa vận hành, sử dụng than nhiệt trị thấp (mục tiêu tăng tỷ lệ than 5b lên  $\geq 70\%$ ) kết hợp sử dụng tối đa các loại nguyên, nhiên liệu thay thế (NLTT) và đồng xử lý chất thải nguy hại (phần đầu tỷ lệ sử dụng NLTT nhiệt  $\geq 32\%$ , bùn thải  $\geq 12,3\%$ ), duy trì hoạt động hiệu quả 2 hệ thống tận dụng Nhiệt khí thải để phát điện.



- Nghiên cứu sản phẩm mới, chất lượng với độ mịn cao, bám dính tốt, dễ thi công, có khả năng chống thấm, chống rạn nứt, giúp tăng tuổi thọ công trình, giảm phát thải CO<sub>2</sub>, đạt chứng chỉ xanh, thân thiện với môi trường.

- Thực hiện triệt để việc tiết kiệm chi phí sản xuất, tiếp tục đẩy mạnh triển khai các chương trình “Đổi mới- Sáng tạo” trong sản xuất để tiết giảm tối đa tiêu hao nguyên, nhiên liệu, góp phần giảm sử dụng tài nguyên không tái tạo, tiết giảm chi phí sản xuất cũng như chung tay bảo vệ môi trường, cụ thể:

+ Tăng cường sử dụng các loại nguyên, nhiên liệu thay thế và tro bay, xỉ nhiệt điện, thạch cao nhân tạo trong sản xuất clinker, xi măng.

+ Tiếp tục đẩy mạnh sử dụng chất thải nguy hại làm nguyên, nhiên liệu thay thế và đồng xử lý chất thải trong sản xuất xi măng, mang lại lợi nhuận cho Công ty.

+ Nghiên cứu phương án trích nhiệt để sấy rác từ nguồn vốn xã hội hóa.

+ Xây dựng phương án thử nghiệm pha xỉ mịn đã nghiền sẵn vào xi măng, sản xuất xi măng xỉ.

- Triển khai thủ tục được cấp chứng chỉ sản phẩm “Xanh” để đủ điều kiện vào thị trường Châu Âu theo cơ chế điều chỉnh biên giới Carbon (CBAM). Chuẩn bị các điều kiện tham gia thị trường tín chỉ Carbon khi được Tổng công ty Xi măng Việt Nam (Tổng Công ty) thống nhất chủ trương.

## 2. Lĩnh vực tiêu thụ

- Phối hợp chặt chẽ với hệ thống các nhà phân phối, ban hành chính sách bán hàng linh hoạt cho từng vùng địa bàn, từng chủng loại sản phẩm, nhằm gia tăng sản lượng, chủng loại xi măng bao tiêu thụ tại các thị trường cốt lõi đem lại hiệu quả tối đa cho Công ty.

- Tiếp cận các Chủ đầu tư, Ban quản lý, nhà thầu của các dự án đầu tư công có quy mô lớn để được cấp xi măng cũng như tăng cường hợp tác lâu dài trong các năm tiếp theo như: Đường Vành đai 4, sân bay Điện Biên, sân bay Yên Bái, thủy điện Hoà Bình 2, một số thủy điện nhỏ vùng Tây Bắc, cầu Tam Toà, Cầu So- Nam Định, nút giao Phú Thứ,....

- Làm việc với các đối tác thương mại và phối hợp với Tổng Công ty để tìm kiếm thêm đơn hàng xuất khẩu nhằm hỗ trợ cho thị trường nội địa vào các thời điểm nhu cầu thị trường thấp.

- Duy trì và ổn định chất lượng sản phẩm để tăng tính cạnh tranh với các thương hiệu xi măng ngoài VICEM; Đa dạng hóa sản phẩm để đáp ứng tối đa các phân khúc thị trường; Ngày 18/3/2024 Công ty chính thức ra mắt dòng sản phẩm mới với tên gọi “ Xi măng Bút Sơn Xanh đa dụng PCB30”, được sản xuất từ nguồn nguyên liệu chất lượng, công nghệ hiện đại, mang tới giải pháp thi công đáp ứng tất cả các hạng mục xây dựng. Việc ra mắt sản phẩm mới đã góp phần nâng cao sức cạnh tranh của Công ty trên thị trường.

- Triển khai áp dụng CNTT trong quản lý bán hàng, thương vụ, vận tải; Gia tăng lợi nhuận cho hệ thống phân phối tại các địa bàn; Tăng cường tiếp thị vào các công trình, dự án, trạm trộn.



- Tiếp tục triển khai các dịch vụ chăm sóc khách hàng; Duy trì vận hành hiệu quả quy trình xuất hàng không dừng để giảm tối đa thời gian xuất hàng, tăng vòng quay phương tiện cho khách hàng.

Công ty Cổ phần Xi măng Vicem Bút Sơn xin trân trọng báo cáo./.

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- Ủy ban CKNN;
- Lưu: VT, TCKT.

NGƯỜI ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT  
TỔNG GIÁM ĐỐC



Đỗ Tiến Trình

