

Ngày 03 tháng 02 năm 2023

**CÔNG BỐ THÔNG TIN TRÊN CÔNG THÔNG TIN ĐIỆN TỬ CỦA
ỦY BAN CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC VÀ SGDK HÀ NỘI**

**Kính gửi: - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước
- Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội**

Công ty: **CÔNG TY CỔ PHẦN MASAN HIGH-TECH MATERIALS**

Mã chứng khoán: **MSR; MSR11808**

Địa chỉ trụ sở chính: Phòng 802, Tầng 8, Tòa nhà Central Plaza, Số 17 Lê Duẩn, Phường Bến Nghé, Quận 1, TP. Hồ Chí Minh

Điện thoại: (028) 6256 3862 Fax: (028) 3827 4115

Website: www.masangroup.com/masanresources

Người thực hiện công bố thông tin: Ông Phạm Nguyên Hải

Địa chỉ: Phòng 802, Tầng 8, Tòa nhà Central Plaza, Số 17 Lê Duẩn, Phường Bến Nghé, Quận 1, TP. Hồ Chí Minh

Điện thoại (cơ quan): (028) 6256 3862 Fax: (028) 3827 4115

Loại thông tin công bố: 24h 72h Yêu cầu Bất thường Định kỳ

Nội dung thông tin công bố: Công ty Cổ phần Masan High-Tech Materials công bố Thông cáo Báo chí kết quả kinh doanh Quý 4 và năm tài chính 2022.

Thông tin này đã được công bố trên trang thông tin điện tử của Công ty vào ngày 03/02/2023 tại đường dẫn https://masanhightechmaterials.com/vi/investor_category/thong-bao-cong-ty/.

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Người được ủy quyền công bố thông tin



PHẠM NGUYỄN HẢI

THÔNG CÁO BÁO CHÍ

DUY TRÌ TĂNG TRƯỞNG ỔN ĐỊNH VỀ DOANH THU MẶC DÙ CHỊU TÁC ĐỘNG VỀ KHẢ NĂNG SINH LỜI DO CHI PHÍ ĐẦU VÀO VÀ CÁC CHI PHÍ TÀI CHÍNH CAO HƠN

Hà Nội, ngày 3 tháng 2 năm 2023 – Công ty Cổ phần Masan High-Tech Materials (**HNX-UpCOM: “MSR”**) (“Masan High-Tech Materials”, “MHT” hoặc “Công ty”), một trong những nhà sản xuất khoáng sản và hóa chất công nghiệp tích hợp lớn nhất tại Việt Nam, xin trân trọng công bố kết quả kinh doanh của quý 4 (“Q4/2022”) và năm tài chính 2022.

Nhờ nhu cầu và giá các sản phẩm vonfram tiếp tục tăng mạnh nên MHT đã đạt doanh thu kỷ lục năm tài chính 2022 là 15.550 tỷ đồng, tăng 1.985 tỷ đồng so với năm tài chính 2021. Một số kết quả kinh doanh nổi bật năm tài chính 2022 so với năm tài chính 2021 là:

- Lợi nhuận trước lãi vay, khấu hao và thuế (EBITDA) tăng 5%, đạt 3.203 tỷ đồng - kỷ lục EBITDA cao thứ hai đạt được từ trước đến nay.
- Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông (NPAT pre-MI) đạt 105 tỷ đồng- giảm 60% so với năm tài chính 2021 (261 tỷ đồng) chủ yếu do tác động của chi phí đầu vào và chi phí tài chính cao hơn. Kết quả này đúng theo như dự báo của Ban điều hành trong Thông cáo báo chí Q3/2022.
- Doanh thu từ vonfram bán cho khách hàng là bên thứ ba tăng 13%, trong đó 70% đến từ các sản phẩm vonfram cận sâu của H.C.Starck (“HCS”) - Cacbua vonfram và bột vonfram.

Số lượng đơn hàng của HCS từ châu Âu, Trung Đông, Châu Phi (EMEA) và Khu vực Thương mại Tự do Bắc Mỹ (NAFTA) vẫn tăng cao trong năm, nhưng nửa cuối năm 2022 bắt đầu chứng kiến một số đảo chiều về nhu cầu tại Trung Quốc và châu Á-Thái Bình Dương (APAC), chủ yếu là do sự tiêu thụ chững lại của thị trường khi khách hàng giảm lượng hàng tồn kho cho cuối năm cũng như những lo ngại về tình hình kinh tế toàn cầu và chính sách Không Covid của Trung Quốc. Bất chấp những thách thức này, HCS vẫn đạt được mức doanh thu tăng 12% so với năm tài chính 2021 nhờ giá thực tế cao. Tháng 12 năm 2022 cho thấy thị trường dần cải thiện hơn với việc Trung Quốc bắt đầu tái mở cửa biên giới và dự kiến duy trì mở cửa trong năm tài chính 2023. HCS tiếp tục chứng kiến sức ép ngày càng tăng về giá năng lượng và các chi phí sản xuất đầu vào khác trong Quý 4/2022 chủ yếu là do cuộc xung đột giữa Nga và Ukraina, gây tác động tiêu cực tới lợi nhuận Quý 4/2022. Ban điều hành HCS tiếp tục áp dụng các sáng kiến khác nhau về tiết kiệm chi phí và cải thiện hiệu suất nhà máy nhằm giảm thiểu tác động của chi phí đầu vào ngày càng tăng như đề cập ở trên, đặc biệt là chi phí năng lượng, gas và hóa chất.

Như đã báo cáo trong nửa đầu năm 2022, vào ngày 15 tháng 7 năm 2022, HCS đã tiến hành ký kết thỏa thuận đầu tư 45 triệu bảng Anh (tương đương 52 triệu Euro) vào Nyobolt Limited (“Nyobolt”), một công ty chuyên cung cấp giải pháp pin Li-ion sạc nhanh. Sau khi ký kết thỏa thuận, Ban điều hành đã và đang tiếp tục hợp tác với Nyobolt để phát triển và đa dạng hóa danh mục sản phẩm, tăng cường cơ hội hợp tác sản xuất và thúc đẩy quá trình thương mại hóa để đưa các sản phẩm pin nằm trong chiến lược vào các ứng dụng vonfram giá trị gia tăng cao hơn.

Các công ty tại Việt Nam, Công ty TNHH Khai thác chế biến khoáng sản Núi Pháo (“NPMC”) và Công ty TNHH Vonfram Masan (“MTC”), cũng chịu tác động tiêu cực do giá xăng dầu, thuốc nổ và hóa chất tăng cao trong năm tài chính 2022. Bên cạnh đó, chi phí tài chính cao hơn việc tăng giá vốn tại Việt Nam trong nửa cuối năm 2022 cũng tác động tiêu cực đến khả năng sinh lợi chung của công ty. Những tác động này được giảm thiểu nhờ lượng đơn hàng tăng mạnh đối với sản phẩm Vonfram và Florit, cũng như giá thực tế cao hơn đối với tất cả các sản phẩm. Ban lãnh đạo Công ty đang tiếp tục kiểm soát chi phí thông qua tối ưu hóa và tăng hiệu quả sản xuất của nhà máy.

PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG: THẾ GIỚI ĐÁNH GIÁ TRUNG QUỐC TIẾP TỤC BẤT ỔN, NHƯNG NHU CẦU VẪN DUY TRÌ MẠNH MẼ

Vonfram:

Quý 4 năm 2022 chứng kiến sự thay đổi tương tự từ gia tăng bị quan sang hồi sinh lạc quan khi chính sách “Không COVID” ở Trung Quốc cuối cùng đã được gỡ bỏ. Đại hội Đảng Trung Quốc vào tháng 10 năm 2022 đã thông qua mà không có bất cứ thay đổi lớn nào về chính sách, làm dấy lên lo ngại rằng thị trường nội địa của Trung Quốc sẽ tiếp tục trì trệ và đè nặng lên nền kinh tế toàn cầu. Đến ngày 7 tháng 12, chính quyền trung ương tuyên bố hủy bỏ hoàn toàn các chính sách “Không COVID”, đồng thời công bố các biện pháp kích thích tăng trưởng mới tập trung vào cơ sở hạ tầng và gói giải cứu cho lĩnh vực bất động sản đang gặp khó khăn, vực dậy tâm lý cho đầu năm 2023. Trong suốt quý, giá Vonfram chỉ điều chỉnh giảm nhẹ từ 335 USD/MTU vào đầu tháng 10 xuống còn 330 USD/MTU vào cuối năm.

Nhu cầu trên thị trường nội địa Trung Quốc giảm đáng kể trong quý do các lệnh phong tỏa hạn chế hoạt động sản xuất và tiêu dùng, nhưng ở những nơi khác vẫn phục hồi, đặc biệt là với sự phát triển mạnh mẽ của các ngành Năng lượng, Hàng không vũ trụ và Quốc phòng. Căng thẳng địa chính trị gia tăng giữa Mỹ và Trung Quốc, tiếp tục thắt chặt thị trường nguyên liệu thô đầu vào, và việc giảm thiểu rủi ro và chuyển hàng hóa liên tục của chuỗi cung ứng đã giúp bảo vệ giá vonfram và doanh số bán hàng của MHT khỏi những khó khăn trong nước vào quý 4 năm 2022 của Trung Quốc. Boeing đã công bố tổng số đơn đặt hàng là 935 vào năm 2022 so với 771 vào năm 2021 và Airbus đã đạt 1.078 đơn hàng vào năm 2022 so với 909 vào năm 2021. Cả hai công ty đều tăng cường sản xuất vào năm 2023 để giải quyết tổng số đơn đặt hàng tồn đọng là hơn 12.000 khung máy bay. Số lượng giàn khoan toàn cầu theo báo cáo của Baker Hughes đã tăng 28% trong năm 2022 so với cùng kỳ năm ngoái và tăng 3% từ quý 3/2022 đến quý 4/2022 mặc dù giá dầu giảm nhẹ với mức độ biến động dự kiến sẽ vẫn cao do căng thẳng địa chính trị gia tăng giữa Mỹ và Trung Quốc và xung đột ở Ukraine chuyển sang năm thứ hai. Nhu cầu ô tô vẫn ổn định nhưng mờ nhạt với sản lượng xe hạng nhẹ toàn cầu tăng 6,4% so với cùng kỳ nhưng vẫn giảm so với mức trước COVID; các nhà sản xuất ô tô đang dự đoán rằng sản xuất toàn cầu sẽ không đạt được mức của năm 2019 cho đến năm 2024. Lĩnh vực điện tử tiêu dùng và chất bán dẫn chịu áp lực trong Quý 4/2022 do nhu cầu chậm lại và thời gian giao hàng giảm đã góp phần làm dư thừa hàng tồn kho, với chỉ số quản trị thu mua (PMI) yếu hơn trên khắp các cường quốc điện tử của Châu Á Thái Bình Dương là Hàn Quốc, Đài Loan và Nhật Bản so với Quý 3 năm 2022.

Bước sang năm tài chính 2023, giá vonfram có thể sẽ ổn định do hoạt động thị trường chậm lại vào dịp Tết Nguyên đán nhưng ban điều hành đang dự báo xu hướng tăng khi hoạt động kinh tế tại Trung Quốc tăng lên vào cuối quý 1 năm 2023 và việc tái hồi phục niềm tin kinh doanh tại EMEA và NAFTA. Những dấu hiệu đáng mừng về lạm phát đi đã bắt đầu xuất hiện; lạm phát của Hoa Kỳ đã giảm trong sáu tháng liên tiếp, chuỗi cung ứng hầu hết không bị tắc nghẽn, tăng trưởng tiền lương đang chậm lại và giá năng lượng đã trở lại mức hiện tại trước khi Nga xâm lược Ukraine. Hoạt động kinh tế thực tế được đo lường bằng tỷ lệ thất nghiệp, sản lượng công nghiệp và doanh số bán lẻ vẫn đang cho thấy sự tăng trưởng và khi các ngân hàng trung ương giảm bớt việc tăng lãi suất vào quý 2 năm 2023, chúng tôi kỳ vọng đã tăng trưởng trở lại và dự đoán một năm vững chắc nữa cho Vonfram.

Coban:

MHT là nhà sản xuất Coban thông qua các hoạt động tái chế của công ty tại HCS ở Goslar, với các đơn vị Coban được thu hồi từ phế liệu Vonfram chiếm phần lớn nguồn nguyên liệu thô. Giá Coban tiếp tục giảm trong suốt Quý 4/2022 do nhu cầu không mấy khởi sắc tại thị trường Trung Quốc và kết thúc quý ở mức 18,60 USD/pao, giảm hơn 50% từ mức 39,50 USD/pao trong quý 2/2022. Trung Quốc là thị trường tiêu thụ lớn nhất các nguyên liệu thô Coban, chủ yếu để sản xuất các hóa chất tiền chất pin Li-ion cho cả thị trường trong nước và xuất khẩu sang các nước khác trên thế giới. Ước tính doanh số bán hàng của xe sử dụng nguồn năng lượng mới (NEV) toàn cầu đã được điều chỉnh thành 7,8 triệu cho năm tài chính 2022, giảm so với dự báo 10,6 triệu NEV vào cuối nửa đầu năm 2022. Mặc dù vậy, kết quả này vẫn cho thấy mức tăng 13% so với cùng kỳ năm ngoái và giúp NEV đạt được khoảng 10% thị phần doanh số bán xe hạng nhẹ toàn cầu. Trung Quốc dự kiến sẽ rút trợ cấp của chính phủ cho NEV vào ngày 31 tháng 12 năm 2022, điều này có thể sẽ ảnh hưởng đến nhu cầu trong nửa đầu năm 2023 nhưng lĩnh vực này được dự báo sẽ tăng trưởng 35% vào năm 2023. Ngành hàng điện tử tiêu dùng đại diện cho thị trường lớn thứ hai sau NEV đối với coban ở dạng pin Lithium Cobalt Oxide (LCO) có doanh số bán hàng đã chậm lại đáng kể so với mức đỉnh điểm trong giai đoạn COVID khi người tiêu dùng trong nước tích cực mua hàng công nghệ. Các lô

hàng điện thoại thông minh đã giảm 18,3% trong quý 4 so với quý 3 và các lô hàng máy tính cá nhân (PC) giảm 28% so với cùng kỳ do các nhà cung cấp tìm cách đối phó với sức mua giảm sút và lượng hàng tồn kho cao, đồng thời việc phong tỏa do COVID đã ảnh hưởng đến sản xuất trên khắp Trung Quốc. Ban điều hành dự kiến giá sẽ có xu hướng đi ngang trong suốt Quý 1/2023 khi thị trường Trung Quốc tăng trưởng trở lại và lượng hàng tồn kho giảm nhưng vẫn duy trì triển vọng lạc quan về giá Coban trong thời gian còn lại của năm 2023 khi các ngành luyện kim truyền thống như Hàng không vũ trụ và Quốc phòng tiếp tục hoạt động tốt, và thị trường tiền chất pin phục hồi. Phần lớn sản lượng Coban của MHT được cung cấp cho khách hàng theo hợp đồng chuyển đổi có lợi tức cố định và số dư được quản lý hiệu quả để tối đa hóa lợi nhuận so với dự báo của thị trường.

Florit:

Giá Florit vẫn ổn định trong khoảng 450-500 USD/tấn khô trong suốt Quý 4/2022 mặc dù nền kinh tế Trung Quốc suy thoái và hàng hóa có nguồn gốc Trung Quốc sẵn có trên thị trường đường biên tăng lên.

MHT đã tổ chức hội nghị Fluorspar INFORMED 2022 tại Hà Nội từ ngày 11 đến ngày 14 tháng 10 và chào đón 200 đại biểu quốc tế đến tham quan mỏ Núi Pháo và chia sẻ ý kiến về định hướng tương lai của thị trường Fluorspar và Fluorine. Phản hồi đối với hội nghị và các hoạt động của MHT là vô cùng tích cực và Ban điều hành đã có thể tận dụng tâm trạng lạc quan và các nguyên tắc cơ bản chặt chẽ của thị trường để gia hạn các hợp đồng dài hạn cho năm tài chính 2023. Các khách hàng hiện tại và các đối tác tiềm năng đều lo ngại về sự phát triển của thị trường vào năm 2022, đặc biệt là sự khan hiếm nguồn cung ngoài Trung Quốc do sản lượng từ Mexico giảm và sự đóng cửa của mỏ St. Lawrence, với sự khan hiếm các dự án mới có chất lượng cao. Nhu cầu đối với nguồn cung Fluorspar cấp Axit ngoài Trung Quốc đã được thúc đẩy mạnh mẽ bởi đạo luật Trợ cấp cho sản xuất và phát triển chất bán dẫn (CHIPS) của Mỹ và Đạo luật giảm lạm phát (IRA) vốn ưu tiên mạnh mẽ việc cung cấp các nguyên liệu thô chiến lược như Hóa chất Flo cho khí xử lý chất bán dẫn từ các quốc gia đối tác có hiệp định thương mại tự do, nhờ đó, MHT đã tăng thị phần chiếm khoảng 30% nguồn cung vào Nhật Bản và đang tích cực gắn kết với các khách hàng tại Hàn Quốc. Tăng trưởng nhu cầu đáng kể cũng được dự báo sẽ diễn ra trong tương lai gần và trung hạn để tạo điều kiện thuận lợi cho quá trình chuyển đổi năng lượng với axit flohydric (HF) được sử dụng để sản xuất các sản phẩm flo hóa có giá trị cao như LiPH₆ và các chất phụ gia điện phân khác cho pin Lithium-Ion. Do triển vọng về nhu cầu trở nên lạc quan, nhiều khách hàng của MHT đang tăng cường các hoạt động mở rộng công suất và phát triển kinh doanh, đồng thời tập trung cao độ vào sự bảo đảm và nguồn cung để thúc đẩy sự tăng trưởng này.

Sản lượng Fluospar cấp Axit của MHT đã được đặt hàng toàn bộ cho năm 2023 với mức giá cao hơn khoảng 20% so với mức trung bình của năm tài chính 2022 và Ban điều hành vẫn giữ triển vọng lạc quan đối với sự tăng trưởng về giá trong suốt năm tài chính 2023.

Bismut:

Giá bismut tăng nhẹ trong tháng 11 đạt mức cao 3,9 USD/pao do người tiêu dùng tăng hàng tồn kho để đối phó với sự gián đoạn nguồn cung do lệnh phong tỏa mới của Trung Quốc, trước khi giảm xuống còn 3,60 USD/pao vào cuối năm. Mức trung bình trong năm tài chính 2022 là 3,75 USD/pao với độ lệch chuẩn là 0,11 USD/pao, tiếp tục duy trì ổn định tương đối trong 18 tháng và giao dịch trong biên độ. Xuất khẩu từ Trung Quốc sang các nước khác trên thế giới tăng 47,6% trong nửa cuối năm 2022 so với cùng kỳ do nhu cầu tiếp tục phục hồi trong lĩnh vực Ô tô và nguồn cung tiếp tục bị hạn chế và cân bằng tốt. Vital Materials, nhà tiêu thụ và sản xuất các sản phẩm Bismut lớn nhất thế giới tiếp tục củng cố thị trường với việc mua lại nhà máy luyện Tilly ở Bỉ vào tháng 12, củng cố vị thế của mình trong các dẫn xuất Bismut có giá trị cao hơn. Ban lãnh đạo dự báo đường cong kỳ hạn dương nhẹ trong suốt năm tài chính 2023 với một số rủi ro giảm giá trong quý 1 năm 2023 do lĩnh vực điện tử tiêu dùng và chất bán dẫn vẫn yếu trong khi họ phải giải quyết lượng hàng tồn kho dư thừa.

GIÁ HÀNG HOÁ TRUNG BÌNH	Đơn vị tính	Trung bình năm tài chính 2022	Trung bình năm tài chính 2021	% thay đổi	Ngày 31.12.2022	Ngày 31.12.2021
Giá APT Châu Âu thấp*	USD/tấn	338	286	18%	330	320
Giá Bismut Thấp*	USD/pao	3.8	3.6	4%	3.7	4.0
Đồng*	USD/tấn	8814	9319	-5%	8387	9691
Florit Cấp Axit**	USD/tấn	421	419	0%	465	448
Coban*	USD/pao	27.9	22.6	24%	23.5	31.9

* Theo Metals Bulletin, **Theo Industrial Minerals

KẾT QUẢ KINH DOANH NỔI BẬT TRONG NĂM TÀI CHÍNH 2022: KHẢ NĂNG SINH LỜI BỊ ẢNH HƯỞNG BỞI CHI PHÍ ĐẦU VÀO VÀ CHI PHÍ TÀI CHÍNH CAO HƠN

- **Doanh thu thuần tăng 15%** – MHT ghi nhận mức doanh thu thuần trong năm tài chính 2022 là 15.550 tỷ đồng, tăng 15% so với mức 13.564 tỷ đồng trong năm tài chính 2021. Doanh thu từ Vonfram cao hơn 13% nhờ sản lượng và giá đều tăng. Doanh thu Florit tăng 30%, đạt 1.948 tỷ đồng nhờ sản lượng bán hàng tăng và giá thực tế cao hơn do nhu cầu thị trường cao hơn. Doanh thu Bismut đạt 291 tỷ đồng (trong khi năm tài chính 2021 là 261 tỷ đồng) - tăng nhẹ do giá và sản lượng bán hàng cao hơn. Doanh thu Đồng đạt 48 tỷ đồng nhờ bán đồng cho một nhà máy luyện đồng trong nước trong Quý 4/2022. Ban điều hành kỳ vọng tiếp tục có thêm doanh thu từ bán đồng trong năm tài chính 2023.
- **EBITDA đạt 3.203 tỷ đồng** - EBITDA tăng 4%, đạt 3.203 tỷ đồng trong năm tài chính 2022. Biên EBITDA ở mức 21% - giảm nhẹ so với năm trước (năm tài chính 2021 là 23%) do chi phí năng lượng và nguyên liệu thô đầu vào tăng ở tất cả các nhà máy ở cả Việt Nam và HCS - nguyên nhân chủ yếu là do cuộc xung đột giữa Nga và Ukraina và chính sách “Không Covid” của Trung Quốc trong suốt năm 2022, dẫn tới nguồn cung thuốc tẩy và nguyên vật liệu thô giảm trên thị trường.
- **Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông đạt 69 tỷ đồng** - Công ty ghi nhận khoản lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông của Công ty đạt 69 tỷ đồng trong năm tài chính 2022, giảm 127 tỷ đồng so với cùng kỳ năm ngoái. Mặc dù doanh thu cao hơn, nhưng khả năng sinh lời của năm 2022 bị ảnh hưởng tiêu cực bởi chi phí sản xuất và nguyên liệu đầu vào tăng do các yếu tố lạm phát đang diễn ra trên toàn thế giới. Bên cạnh đó, chi phí tài chính cao hơn do chi phí vốn cao hơn tại Việt Nam trong nửa cuối năm 2022 cũng tác động tiêu cực đến tổng lợi nhuận sau thuế (NPAT) của cả năm.

Tỷ đồng	FY2022	FY2021	Tăng
Kết quả Tài chính Hợp nhất của Masan High-Tech Materials⁽¹⁾			
Doanh thu thuần	15550	13564	15%
EBITDA ⁽²⁾	3203	3070	4%
Lợi nhuận sau thuế TNDN (NPAT Pre-MI)	105	261	-60%
Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông (NPAT Post-MI)	69	196	-65%

⁽¹⁾ Các số liệu tài chính dựa theo số liệu của Ban điều hành.

⁽²⁾ EBITDA (Lợi nhuận trước lãi vay, thuế, khấu hao) không bao gồm các khoản thu nhập và chi phí khác.

KẾT QUẢ SẢN XUẤT NỔI BẬT

- Tổng sản lượng vonfram giảm 2% so với năm tài chính 2021, chủ yếu là do sự giảm nhẹ của hàm lượng cấp liệu Vonfram tại mỏ Núi Pháo nhưng được bù đắp một phần nhờ việc tăng sản lượng Cacbua Vonfram và bột vonfram của HCS. Ngoài ra, sản lượng từ tái chế phế liệu vonfram tăng 13%. Công ty tập trung vào tăng thị phần sản xuất đến từ nguồn cung thứ cấp (phế liệu), phù hợp với chiến lược và triết lý của công ty là giảm thiểu, tái sử dụng, tái chế.
- Sản lượng Florit tăng 1,4% so với cùng kỳ năm ngoái, chủ yếu là do sự cố dừng máy đột xuất xảy ra vào quý 3/2021.
- Sản lượng đồng thấp hơn 25% so với năm tài chính 2021 do hàm lượng cấp liệu thấp hơn, sản lượng Bismut giảm 6% xuống mức 1.938 tấn (so với 2.067 tấn trong năm tài chính 2021), chủ yếu do hàm lượng cấp liệu và tỷ lệ thu hồi thấp hơn.

- Sản lượng Coban tương đương với năm tài chính 2021 đạt 278 tấn.

BẢNG TÓM TẮT SẢN LƯỢNG	Đơn vị tính	FY2022	FY2021	Tăng
Quặng chế biến	Nghìn tấn	3794	3737	1,5%
Sản phẩm vonfram (tấn kim loại) - gồm cả HCS	tấn	19517	19997	-2,4%
Đồng trong Tinh quặng Đồng (tấn kim loại)	tấn	6953	9208	-24,5%
Florit Cấp Axít (khô)	tấn	217975	215027	1,4%
Bismut trong Bismut xi măng (tấn kim loại)	tấn	1938	2067	-6,2%
Coban (tấn kim loại)	tấn	278	288	-3,6%

TẦM NHÌN CHIẾN LƯỢC VÀ TÀI CHÍNH NĂM 2023

- Dựa vào kết quả năm tài chính 2022, MHT dự kiến sẽ đạt doanh thu khoảng 16.500 - 18,200 tỷ đồng, tăng 6-17% so với cùng kỳ năm ngoái. Những con số dự báo này có thể thay đổi và phụ thuộc vào các phê duyệt của Công ty.
- Ban điều hành tiếp tục tập trung vào tối ưu hóa chi phí, hợp nhất với Nyobolt, và tiếp tục chuẩn bị cho tái chế phế liệu vonfram và vật liệu pin thải. MHT sẽ tiếp tục tìm kiếm các phương án trong nước và quốc tế để bán tinh quặng đồng tồn kho.

GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY CỔ PHẦN MASAN HIGH-TECH MATERIALS

Masan High-Tech Materials là một nhà cung cấp hàng đầu các khoáng sản quan trọng như Vonfram, Florit và Bismuth. Masan High-Tech Materials hiện đang vận hành nhà máy chế biến khoáng sản đa kim và hóa chất đẳng cấp thế giới tại miền Bắc Việt Nam, và với việc mua lại nền tảng kinh doanh của HCS, hiện nay Công ty đã có cơ sở sản xuất tại Đức, Canada và Trung Quốc cũng như các văn phòng thương mại tại Hoa Kỳ và Nhật Bản. Tầm nhìn của Masan High-Tech Materials là "trở thành nhà cung cấp tích hợp hàng đầu thế giới về vật liệu tiên tiến công nghệ cao có tính quyết định đối với đổi mới sáng tạo toàn cầu".

LIÊN HỆ:

(Dành cho Nhà đầu tư/ Chuyên viên phân tích)

Phú Dương

ĐT: +84 28 6256 3862

E-mail: ir@msn.masangroup.com

(Dành cho truyền thông)

Vân Phạm

ĐT: +84 28 6256 3862

E-mail: vanpth@msn.masangroup.com

Thông cáo báo chí này có những nhận định về tương lai, kỳ vọng, dự định, hoặc chiến lược của Masan High-Tech Materials, có thể liên quan đến những rủi ro và bất định. Những nhận định tương lai, bao gồm cả những kỳ vọng của Masan High-Tech Materials, có chứa đựng những rủi ro, biến động hoặc những yếu tố khác, nằm ngoài tầm kiểm soát của Masan High-Tech Materials, khiến cho kết quả thực tế trong hoạt động kinh doanh, hoạt động tài chính, hiệu suất hoặc thành tích của Masan High-Tech Materials khác biệt rất lớn so với những nội dung được trình bày hoặc ngầm định trong các nhận định tương lai. Người đọc không nên xem những nhận định tương lai này là dự đoán, sự kiện sẽ xảy ra hoặc những hứa hẹn về hiệu quả trong tương lai.

FOR IMMEDIATE RELEASE

**STABLE GROWTH ACHIEVED ON REVENUE HOWEVER PROFITABILITY IMPACTED BY
HIGHER INPUT COST AND FINANCIAL EXPENSES**

Hanoi, 3rd February 2023 – Masan High-Tech Materials (**HNX-UpCOM: “MSR”**) (“Masan High-Tech Materials”, “MHT” or the “Company”), one of Vietnam’s largest integrated industrial mineral and chemical producers, is pleased to report its results of the fourth quarter (“4Q2022”) and financial year of 2022 (“FY2022”).

On the back of ongoing continued strong demand and pricing for our Tungsten products, MHT delivered FY2022 record revenue of VND15,550 billion, a VND1,985 billion improvements over FY2021. Some further FY2022 key points as compared to FY2021 include:

- 5% increase in EBITDA to VND3,203 billion – second highest EBITDA ever achieved.
- NPAT pre-MI of VND105 billion – a reduction of 60% over FY2021 (VND261 billion) mainly due to impact of higher input cost and financial expenses. This is in line with management expectation in 3Q2022 Earning Release.
- 13% increase in WO3 revenue to third party customers in which 70% coming from the H.C. Starck (“HCS”) midstream products – Tungsten carbides and powders.

HCS order book for EMEA and NAFTA remains robust for the year but 2H2022 saw some headwinds for demand in China and APAC mainly due to sluggish market consumption with customers reducing inventories heading into year end and concerns over global economic conditions and China zero COVID policy. Despite these challenges, HCS recorded a revenue increase of 12% over FY2021 due to strong realized prices. Dec 2022 slowly saw the improvement in market with China started to reopen the boundary and this is expected to continue into FY2023. HCS business continue to see the increasing pressure on energy prices and other input production cost in 4Q2022, mainly caused by the Russia – Ukraine conflict and negatively impacted the 4Q2022 profit. HCS management is continuing to implement various initiatives for cost saving and improving plant efficiency to mitigate the impact of raising input cost as mentioned above in particular in energy, gas and chemicals.

As was reported in 1H2022, on 15th July 2022 HCS executed definitive agreements to invest £45m (approx. €52m) into Nyobolt Limited (“Nyobolt”), a fast-charging Li-ion battery solutions company. Since the signing of the agreement, management has been collaborating continuously with Nyobolt to advance the product offering and look for opportunities to partner in the manufacturing and commercialization of the battery products as part of its strategy to go into higher value-added tungsten applications.

The Vietnam based businesses, Nui Phao Mining Company (“NPMC”) and Masan Tungsten Company (“MTC”), were also negatively impacted by rising fuel, explosives and chemical prices during FY2022. Besides, higher financial expense caused by rising cost of capital in Vietnam in 2H2022 also negatively contributed to the overall profitability of the business. This was mitigated by a strong order book for Tungsten, Fluorspar, and higher realized price for all the products. Management team is continuing to control costs through optimization and to increase the production efficiency of the plant.

MARKET DEVELOPMENT: WORLD WATCHES CHINA AS UNCERTAINTY PREVAILS, BUT DEMAND REMAINS RESILIENT

Tungsten:

4Q2022 saw the macro narrative change from one of increasing pessimism to renewed optimism as the zero COVID regime in China finally unraveled. The Chinese National congress in October 2022 passed without any major policy changes heightening the fear that China's domestic market would remain sluggish and would weigh on the global economy. By December 7th the central government announced a full rollback of the zero COVID policies whilst announcing new stimulus focused on infrastructure and a rescue package for the embattled property sector, lifting sentiment for the start of 2023. Throughout the quarter the Tungsten price corrected only slightly moving down from US\$335/MTU at the start of October to US\$330/MTU by the year end.

Demand across the China domestic market softened considerably through the quarter as lockdowns curtailed manufacturing and consumer activity, but elsewhere remained resilient especially with continued strength across Energy and Aerospace, and Defense. Heightened geopolitical tensions between the U.S. and China, continued tightness in the upstream raw materials markets, and the ongoing de-risking and reshoring of supply chains helped to insulate the tungsten price and the MHT sales book from China's 4Q2022 domestic woes. Boeing announced gross orders of 935 in 2022 vs. 771 in 2021, and Airbus booked 1,078 orders in 2022 vs. 909 in 2021 with both companies ramping up production into 2023 to tackle a combined backlog of over 12,000 airframes. The Baker Hughes global rig count increased by 28% in 2022 YOY and by 3% from 3Q22 to 4Q22 despite slightly weaker oil prices with volatility expected to remain high as geopolitical tensions build between the U.S. and China and the conflict in the Ukraine moves into its second year. Automotive demand remained stable but lackluster with global light vehicle production increasing 6.4% YOY but still down on pre-COVID levels; automakers are predicting that global production will not reach the 2019 level until 2024. The consumer electronics and semiconductor sectors came under pressure in 4Q2022 as slowing demand and decreasing lead times have contributed to excess inventory, with weaker PMI numbers across the APAC electronics powerhouses of South Korea, Taiwan, and Japan vs. 3Q2022.

As we move into FY2023 the tungsten price is likely to remain stable as market activities slow into the lunar new year but management are forecasting upside as economic activity picks up in China towards the end of 1Q2023, and business confidence builds again in EMEA and NAFTA. Welcome signs of softening inflation have begun to appear; U.S. inflation has fallen for six consecutive months, supply chains are mostly debottlenecked, wage growth is slowing, and energy prices have returned to levels present before Russia's invasion of Ukraine. Actual economic activity as measured by unemployment, industrial output, and retail sales are still indicating growth and as central banks ease off on interest rate hikes into 2Q2023 we expect a return to growth and anticipate another solid year for Tungsten.

Cobalt:

MHT is a producer of Cobalt via its recycling operations at HCS in Goslar, with Cobalt units being recovered from the Tungsten scrap that makes up the majority of the raw material feed. Cobalt prices continued to decline throughout 4Q2022 as demand in the Chinese market remained lackluster and finished the quarter at \$18.60/lb down over 50% from a 2Q2022 high of \$39.50/lb. China is the largest consumer of Cobalt raw materials, predominantly for the production of Li-ion battery precursor chemicals both for the domestic market and export to the ROW. Estimates for Global NEV sales were revised to 7.8mio for FY2022 down from a forecast of 10.6mio NEVs as of the end of 1H2022. Nevertheless, this represented a 13% increase YOY and helped NEV's achieve a roughly 10% share of global light vehicle sales. China is scheduled to withdraw government subsidies for NEV's on December 31st 2022 which will likely weigh on demand in 1H2023 but the sector is forecast to grow by 35% in 2023. Consumer electronics represents the second largest market after NEV's for cobalt in the form of Lithium Cobalt Oxide (LCO) batteries, and sales have slowed considerably from COVID peaks when homebound consumers were buying tech aggressively. Smartphone

shipments declined by 18.3% in 4Q vs. 3Q and shipments of PC's fell by 28% over the same period, as vendors sought to manage weakened demand and high inventory levels, and COVID lockdowns impacted production across China. Management expects prices to trend sideways throughout 1Q2023 as the China market returns to growth and inventories are run down but maintain an optimistic outlook for Cobalt price into the remainder of FY2023 as the traditional metallurgical sectors such as Aerospace and Defense continue to outperform, and the battery precursor markets recover. The majority of MHT's Cobalt production is returned to customers under fixed margin conversion contracts, and the balance is actively managed to maximize returns against market forecasts.

Fluorspar:

Fluorspar prices remained stable in the range of \$450-500/dmt throughout 4Q2022 despite a slowdown in the Chinese economy and increased availability of China origin cargoes on the seaborne market.

MHT hosted the 2022 IMFORMED Fluorspar conference in Hanoi between 11-14th October and welcomed 200 international delegates to tour the Nui Phao mine and share opinions about the future direction of the Fluorspar and Fluorine markets. The response to the conference and the MHT operations was overwhelmingly positive and Management was able to capitalize on the upbeat mood and tight market fundamentals to renew long term contracts for FY2023. Existing customers and potential partners alike were concerned by market developments in 2022 particularly the scarcity of non-China supply due to the drop off in output from Mexico and closure of the St. Lawrence mine, with a dearth of high-quality new projects in the pipeline. Demand for non-China supply of Acid grade Fluorspar has been given a strong boost by the U.S. CHIPS act and IRA which strongly favor supply for strategic raw materials such as Fluorine Chemicals for semiconductor process gases from partner nations with free trade agreements, as a result of which MHT has grown its market share to account for approximately 30% of the supply into Japan and is actively engaged with customers in Korea. Significant demand growth is also forecast to come in the near to mid-term to facilitate the energy transition with HF used to produce high value fluorinated products such as LiPH₆ and other electrolyte additives to Lithium-Ion batteries. As a result of the optimistic demand outlook many MHT customers are pursuing capacity expansions and business development activities and are strongly focused on surety and origin of supply to fuel this growth.

The MHT Acidspar order book is fully sold for 2023 at a ~20% premium to the FY2022 average and Management retain an optimistic outlook toward price development through FY2023.

Bismuth:

Bismuth prices lifted slightly through November reaching a high of US\$3.90/lb as consumers increased inventory to counter supply disruption due to China's renewed lockdowns, before dropping back off to US\$3.60/lb to close the year. FY2022 average was US\$3.75/lb with a standard deviation of \$0.11/lb continuing an 18-month run of relative stability and rangebound trading. Exports from China to ROW rose by 47.6% in the 2H2022 YOY as demand continues to recover in the Automotive sector and supply remains constrained and well balanced. Vital Materials, the World's largest consumer and producer of Bismuth products continued its market consolidation with the acquisition of the Tilly smelter in Belgium in December, strengthening its position in higher value Bismuth derivatives. Management forecast a slightly positive forward curve throughout FY2023 with some downside risk in 1Q23 as the consumer electronics and semiconductor sectors remain weak whilst they work through excess inventory.

AVERAGE COMMODITY PRICES	Unit	Average FY2022	Average FY2021	% change	At 31.12.2022	At 31.12.2021
APT European Low*	USD/mtu	338	286	18%	330	320
Bismuth Low*	USD/lb	3.8	3.6	4%	3.7	4.0
Copper*	USD/t	8,814	9,319	-5%	8,387	9,691
Fluorspar Acid Grade**	USD/t	421	419	0%	465	448
Cobalt*	USD/lb	27.9	22.6	24%	23.5	31.9

* Metals Bulletin, ** Industrial Minerals

FY2022 FINANCIAL HIGHLIGHTS: PROFITABILITY IMPACTED BY HIGHER INPUT COST AND FINANCIAL EXPENSES

- **Net revenue up 15%** – MHT posted net revenue of VND15,550 billion for FY2022, a 15% increase compared to VND13,564 billion recorded in FY2021. Tungsten revenues were 13% higher on the back of increased volumes and pricing. Fluorspar revenues were up by 30% at VND1,948 billion with increased sales volumes and higher realized pricing due to higher market demand. Bismuth revenues were at VND291 billion (FY2021 VND261 billion) – slightly increase due to higher pricing and sale quantity. Copper revenue were at VND48 billion on sales to a local smelter in 4Q2022. Management expects to continue realize further benefit from copper sales throughout FY2023.
- **EBITDA of VND3,203 billion** – EBITDA increased by 4% to VND3,203 billion for FY2022. EBITDA margin were at 21% - slightly reduce comparing with last year (FY2021 23%) due to increasing energy and input raw material cost flowed through to both Vietnam and HCS business – mainly cause by the Russian and Ukraine conflict and zero COVID policy of China throughout 2022 which led to lower supply of reagents and raw material in the market.
- **VND69 billion NPAT Post-MI** – The Company delivered an NPAT Post-MI profit of VND69 billion for FY2022, a VND127 billion decrease over the same period last year. Despite higher revenue achieved, profitability for the year was somewhat negatively impacted by rising input material and production costs caused by the inflationary factors being felt throughout the world. Besides, higher financial expense caused by rising cost of capital in Vietnam in 2H2022 also negatively contributed to the overall NPAT level for the year.

VND Billion	FY2022	FY2021	Growth
Masan High-Tech Materials Consolidated Financial Results⁽¹⁾			
Net Revenue	15,550	13,564	15%
EBITDA ⁽²⁾	3,203	3,070	4%
NPAT Pre-MI	105	261	-60%
NPAT Post-MI	69	196	-65%

⁽¹⁾ Financial numbers are based on management figures.

⁽²⁾ Earnings before interest, taxation, depreciation, and amortization (EBITDA) excludes other income and other expenses.

OPERATIONAL HIGHLIGHTS

- Overall Tungsten production decreased by 2% over FY2021, mainly due to slight reduction of Tungsten feed grade in Nui Phao mine, partly offset by the increase in Tungsten carbides and powders production within HCS business. Out of that, production from recycling of tungsten scraps increased by 13%. MHT is focused on increasing the share of production coming from secondary supply (scrap), in line with the company's strategy and philosophy of reduce, reuse, recycle.
- Fluorspar production was 1.4% higher than the same period of last year, mainly due to the unplanned machinery breakdown which occurred in 3Q2021.
- Copper production was 25% lower than FY2021 due to lower feed grades, Bismuth production reduce by 6% to 1,938 tons (FY2021 2,067 tons) primarily due to lower feed grade and recovery.
- Cobalt production was in line with FY2021 at 278 tons contained.

SUMMARY PRODUCTION DATE	Unit	FY2022	FY2021	Growth
Ore processed	kt	3,794	3,737	1.5%
Tungsten Products (Contained) – inclusive HCS	t	19,517	19,997	-2.4%
Copper in Copper Concentrate (Contained)	t	6,953	9,208	-24.5%
Acid Grade Fluorspar (Dry)	t	217,975	215,027	1.4%
Bismuth in Bismuth Cement (Contained)	t	1,938	2,067	-6.2%
Cobalt (Contained)	t	278	288	-3.6%

2023 PRELIMINARY FINANCIAL AND STRATEGIC OUTLOOK

- Based on the FY2022 results, MHT expects net revenue of VND16,500 billion to VND18,200 billion, increased by 6% to 17% compared to previous period. These forecasted figures are subject to change and customary corporate approvals.
- Management also continues to remain focused on cost optimization, integration with Nyobolt, and ongoing preparation for tungsten scrap and black-mass recycling. MHT will continue to explore international and domestic options to sell copper inventory.

ABOUT MASAN HIGH-TECH MATERIALS

Masan High-Tech Materials is a leading supplier of critical minerals including tungsten, fluorspar, and bismuth. Masan High-Tech Materials is currently operating the world-class polymetallic mineral resource and chemical processing plant in Northern Vietnam, and with the acquisition of the HCS business now also has operations in Germany, Canada and China as well as marketing offices located in USA and Japan. Masan High-Tech Materials' vision is "To be the leading integrated supplier of high-tech advanced materials critical to global innovation".

CONTACTS:

(Investors/Analysts)

Phu Duong

T: +84 28 6256 3862

E: ir@msn.masangroup.com

(Media)

Van Pham

T: +84 28 6256 3862

E: vanpth@msn.masangroup.com

This press release contains forward-looking statements regarding Masan High-Tech Materials' expectation, intentions or strategies that may involve risks and uncertainties. These forward-looking statements, including Masan High-Tech Materials' expectations, involve known and unknown risks, uncertainties and other factors, some of which are beyond Masan High-Tech Materials' control, which may cause Masan High-Tech Materials' actual results of operations, financial condition, performance or achievements to be materially different from those expressed or implied by the forward-looking statements. You should not rely upon forward-looking statements as predictions, future events or promises of future performance.