

Hải Phòng, ngày 5 tháng 4 năm 2017

**BÁO CÁO TỔNG KẾT NĂM 2016 VÀ PHƯƠNG HƯỚNG, KẾ HOẠCH
NĂM 2017 CỦA BAN GIÁM ĐỐC CÔNG TY**

* *Kính thưa quý vị đại biểu.*

* *Kính thưa quý cổ đông.*

Thay mặt Ban giám đốc Cty CP Cung ứng và DVKT HH, tôi xin gửi đến tất cả quý vị lời chào trân trọng và lời chúc sức khỏe.

Sau đây tôi xin được trình bày báo cáo kết quả thực hiện các chỉ tiêu về doanh thu, lợi nhuận... trong năm 2016, mà đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2016 đã thông qua và Hội đồng quản trị đã giao cho Ban giám đốc thực hiện.

Phần I: Đánh giá hoạt động của Công ty năm tài chính 2016:

Năm 2016, tình hình kinh tế - xã hội Việt Nam đã có những tín hiệu tích cực, tạo cơ hội cho các doanh nghiệp kinh doanh, phát triển sản xuất. Kinh tế vĩ mô tiếp tục ổn định. Lạm phát được kiểm soát tốt. Tăng trưởng đạt mức tăng khá và có dấu hiệu khả quan ở những ngành, lĩnh vực trọng yếu. Sản xuất công nghiệp tiếp tục phục hồi, nhất là công nghiệp chế biến, chế tạo. Cầu trong nước đã có chuyển biến theo hướng tích cực. Thị trường tiền tệ và thị trường ngoại hối ổn định. Khó khăn của doanh nghiệp đang dần được tháo gỡ.

Cùng với đà phục hồi của nền kinh tế, Công ty CP Cung ứng và Dịch vụ Kỹ thuật Hàng Hải đã nỗ lực vượt qua khó khăn và tiếp tục khẳng định được thương hiệu trên các lĩnh vực hoạt động sản xuất kinh doanh cốt lõi, đồng thời về cơ bản đã hoàn thành và hoàn thành vượt mức kế hoạch các chỉ tiêu về SXKD năm 2016 mà HĐQT đã đề ra.

TT	Chỉ tiêu	KH 2016 (Đông)	TH 2016 (Đông)	Tỷ lệ % so với KH
1	Tổng doanh thu	160.000.000.000	182.627.438.193	123,66%
2	Tổng lợi nhuận trước thuế, trong đó :	21.000.000.000	30.014.311.437	142,93%
2.a	Lợi nhuận sản xuất kinh doanh		21.062.683.477	

2.b	Lợi nhuận tái cơ cấu đầu tư		8.951.627.960	
3	Tỷ lệ cổ tức	10%	10%	

Những thuận lợi và khó khăn trong hoạt động SXKD.

Thuận lợi

- Có sự quan tâm sâu sát của Hội đồng quản trị Công ty.
- Sự điều hành nhạy bén, năng động và quyết đoán của ban lãnh đạo Công ty.
- Ban cố vấn hội đồng quản trị hoạt động tích cực, sâu sát và hiệu quả.
- Hệ thống đối tác, khách hàng ngày càng ổn định và mở rộng. Xây dựng được mối quan hệ tốt với nhiều khách hàng lớn, khách hàng tiềm năng.
- Mô hình công ty ổn định, các chế độ tuyển dụng và đãi ngộ người lao động rõ ràng, hợp lý và đúng mục đích, tạo được môi trường làm việc tốt để khuyến khích người lao động (tổng lao động năm 2015= 373 người, năm 2016= 421 người, tăng 14.5%).
- Tập thể lãnh đạo và CBCNV Công ty đoàn kết nhất trí và nỗ lực, quyết tâm phấn đấu vì sự phát triển chung của Công ty.

Khó khăn và thách thức:

- Thị trường vận tải container toàn cầu vẫn ở thời kỳ suy giảm và chưa có dấu hiệu khởi sắc, dẫn đến mức độ cạnh tranh về các dịch vụ hàng hải cũng rất khốc liệt. Vì vậy đối với các dịch vụ có thế mạnh của công ty như: sản xuất xà treo, gia công cơ khí, lắp ráp thiết bị treo, sửa chữa container, cung ứng hàng hải...vv tỷ suất lợi nhuận giảm mạnh do phải liên tục điều chỉnh giá bán cho khách hàng để giữ thị phần.
- Nhiều khách hàng, hãng tàu gặp khó khăn dẫn đến sáp nhập hoặc phá sản gây ảnh hưởng trực tiếp tới kết quả SXKD của Công ty. Điển hình là vụ phá sản của Hãng tàu Hanjin làm Công ty mất đi khoảng 7-10 tỷ doanh thu/ năm.
- Có sự cạnh tranh quyết liệt từ các đối thủ trong các lĩnh vực hoạt động SXKD chính của Công ty, đặc biệt là trong lĩnh vực gia công lắp ráp cont' treo, sửa chữa Container.

Phần II: Kế hoạch sản xuất kinh doanh, chủ trương và biện pháp trong năm 2017:

- Tình hình kinh tế vĩ mô mặc dù đã có những chuyển biến tích cực trong năm 2016; lạm phát đang được kiềm chế, lãi suất tín dụng giảm, thị trường bất động sản đã ấm dần, thị trường chứng khoán đã có những phục hồi khá tốt.... Chính phủ đã và đang thực thi hàng loạt chính sách và biện pháp khắc điều tiết vĩ mô quan trọng và bước đầu đã phát huy hiệu quả tích cực, tạo niềm tin trong cộng đồng doanh nghiệp.
- Tuy nhiên đối với tất cả các ngành nghề dịch vụ hiện có của Công ty sẽ tiếp tục gặp khó khăn trong năm 2017, do mức độ cạnh tranh gay gắt hơn về giá và chất lượng, do các sức ép

về cắt giảm chi phí của khách hàng..., có khách hàng lớn truyền thống bị phá sản như Hanjin, hoặc sáp nhập như trường hợp APL và CMA; NYK, K'Line và Misui OSK Line; UASC và Hapag-Lloyd.

Trong năm 2016 Ban giám đốc công ty đã phân tích chi tiết các yếu tố thị trường và khẳng định đây là thời cơ tốt để Maserco có thể tăng cường đầu tư mở rộng thị phần đưa Maserco bước lên một vị thế mới. Chính vì vậy năm 2016 Công ty đã có sự chuẩn bị cần thiết để vừa đảm bảo ổn định sản xuất, hoàn thành vượt kế hoạch, vừa tích cực đầu tư thêm cơ sở hạ tầng, phương tiện thiết bị đảm bảo đủ năng lực đáp ứng nhu cầu mở rộng thị phần trong năm 2017. Cụ thể như sau:

* *Về cơ sở hạ tầng:* Hiện chúng ta đang tổ chức dịch vụ tại:

- Hồ Chí Minh:

+ Hợp tác với PIP triển khai dịch vụ sửa chữa cont, lắp treo tại ICD Phước Long I, Phước Long III, Depot Suối tiên I, Suối tiên II. Riêng ở Depot Suối tiên I Maserco đã xây dựng xưởng gia công cơ khí với diện tích hơn 1000 M2 với một dây chuyền máy móc hoàn chỉnh phục vụ chế tạo thiết bị treo. Đủ năng lực phục vụ cho toàn bộ thị trường HCM, Đà Nẵng và Campuchia.

+ Hợp tác với Cảng Đồng nai triển khai dịch vụ vệ sinh sửa chữa cont cho Maersk, đồng thời xây dựng một xưởng cơ khí 300 M2 chuyên phục vụ sản xuất xà cho Maersk và tái sử dụng thiết bị treo cho NYK.

+ Phúc long II chuyên S/C và lắp treo cho Maersk.

- Tại Đồng nai: Hợp tác với Công ty Thái Yển mở Depot Biên hòa với diện tích khoảng 3,5 ha.

- Tại Đà Nẵng: Hợp tác với Công ty Danalog mở dịch vụ sửa cont và gia công cơ khí tại Depot của Danalog, đến giữa năm 2016 đã mở thêm dịch vụ sửa chữa cont tại cảng Tiên sa.

- Cuối năm 2016 đã hợp tác với Công ty Tân cảng miền mở dịch vụ sửa chữa cont văn phòng tại Quy Nhơn, đồng thời làm cơ sở cho việc triển khai lắp đặt thiết bị treo tại đây.

- Tại Campuchia: Hợp tác với Tenglay mở rộng dịch vụ sửa chữa cont tại Depot mới và Depot của các đối tác khác như Tecsrin, Union, Boxeng...

- Tại Hải Phòng, ngoài khai Depot Motachi, 173, Công ty triển khai dịch vụ sửa cont mobile cho Maersk tại Cảng Tân Vũ, cảng VIP Green.

• *Về Phương tiện, thiết bị:*

Tăng cường đầu tư thiết bị chuyên dụng, đã đầu tư thêm xe nâng vỏ Container, xe tải, xe vận chuyển container, máy hàn, máy đột dập tự động chuyên dùng cho sản xuất xà treo ở tất cả các cơ sở sản xuất tại Hải Phòng, Hồ Chí Minh, Đà Nẵng và Campuchia

- Khắc phục triệt để những yếu kém còn tồn tại, tổ chức dây chuyền sản xuất hợp lý, tăng năng suất lao động và tiếp tục nghiên cứu cung cấp những sản phẩm, dịch vụ mới trên cơ sở các sản phẩm truyền thống sẵn có để mở rộng thị phần và gia tăng hiệu quả kinh doanh.

Công ty cũng đã đầu tư máy móc thiết bị và tổ chức được bộ phận gia công một số chủng loại vật tư phục vụ cho sửa chữa cont' làm giảm giá thành sản xuất, tăng sức cạnh tranh.

- Tổ chức lại lực lượng sản xuất đảm bảo tận dụng tối đa năng lực thiết bị, con người hiện có. Trong đó trọng tâm là củng cố bộ phận: gia công cơ khí, sản xuất thiết bị treo cho các hãng tàu và khách hàng. Mở rộng dịch vụ treo hàng không (GOH air box) tại Tân Sơn Nhất, Nội Bài, Đà Nẵng và Campuchia.

Ngoài việc phát triển các hoạt động chính như trên, Công ty tiếp tục mở rộng các dịch vụ khác nhằm hoàn thiện mục tiêu đa dạng dịch vụ, tăng thêm việc làm cho người lao động như: Ủy thác giao nhận, vận chuyển hàng hoá, khai thác dịch vụ trông giữ kết hợp sửa chữa, bảo dưỡng, vệ sinh xe ô tô các loại, vệ sinh sửa chữa container lưu động tại các cảng.

Kính thưa các quý vị cổ đông,

Bắt tay vào thực hiện kế hoạch SXKD năm 2017, Công ty có một số điểm thuận lợi cơ bản:

+ Chương trình tái cơ cấu, đổi mới mô hình quản lý, điều hành sản xuất đã đạt được những kết quả nhất định.

+ Quy mô sản xuất, các lĩnh vực hoạt động, các nguồn lực tài chính đã không ngừng mở rộng, thương hiệu của Công ty đã được khẳng định trên thị trường.

+ Công ty tiếp tục nhận được sự quan tâm, giúp đỡ của các đối tác, bạn hàng, sự ủng hộ của các cổ đông.

Tuy nhiên, bên cạnh những điểm thuận lợi kể trên, những khó khăn, thử thách đối với nền kinh tế và các doanh nghiệp trong năm 2016 được dự báo là sẽ tiếp tục có ảnh hưởng trong năm 2017. Đây sẽ là thách thức không nhỏ cho các doanh nghiệp nói chung và Công ty nói riêng, đòi hỏi phải có định hướng đúng đắn, xác định những nhiệm vụ cơ bản, đề ra và giải pháp thực hiện cụ thể để vượt qua những khó khăn, thách thức và tiếp tục vươn lên.

Dựa trên những nhận định, đánh giá, nghiên cứu về tình hình thị trường của năm 2016, Ban giám đốc xây dựng kế hoạch SXKD năm 2017 như sau:

(ĐVT: VND)

TT	Chỉ tiêu	Kế hoạch 2017
1	Tổng doanh thu	200.000.000.000
2	Tổng lợi nhuận trước thuế	21.000.000.000
3	Tỷ lệ cổ tức	10%

Kính thưa các quý vị cổ đông,

Năm 2017 sẽ là năm có tính chất bước ngoặt đối với nền kinh tế đất nước ta nói chung và Công ty Maserco nói riêng. Các doanh nghiệp sẽ còn gặp phải nhiều khó khăn. Tuy nhiên, từ những kết quả đáng khích lệ của hoạt động SXKD cho đến thời điểm hiện tại cùng với sự đoàn kết, nhất trí một lòng của tập thể CBCNV, chúng ta tin tưởng rằng, Công ty Maserco chắc chắn sẽ phát huy được những thành tích đã đạt được trong năm 2016 và có những bước phát triển ổn định, bền vững trong năm 2017 và những năm tới.

Thay mặt Ban điều hành Công ty, tôi xin gửi lời cảm ơn chân thành nhất tới các Quý vị và mong nhận được những ý kiến đóng góp quý báu từ quý vị cổ đông.

Kính chúc quý vị mạnh khỏe!

Chúc Đại hội thành công tốt đẹp!

TM. BAN GIÁM ĐỐC CÔNG TY.

Phó Giám đốc



Phạm Văn Cát

